

Conseiller la vente d'un contrat Automobile - DDA

Offre :

Cible : Conseiller commercial ou gestionnaire

Prérequis : aucune connaissance

Durée : 1 session de 7h

Tarif : 500€ HT

Xxx /2023

Modalité : présentiel ou distanciel

Sanction : Certification de réalisation éligibilité DDA

Suivi pédagogique :

- Exposé avec support de présentation
- Echange d'expérience
- Exercices pratiques
- Quizz
- Evaluation au fil des séances

Objectifs opérationnels :

- 1) Maîtriser l'environnement réglementaire et technique de l'assurance automobile en France
- 2) Comprendre les critères différents de tarification automobile
- 3) Distinguer les différentes conventions d'indemnisation

Objectifs pédagogiques :

- 1) Connaître les principes et enjeux de l'assurance automobile en France
- 2) Identifier les différents risques et garanties en automobile
- 3) Identifier les différents régimes critères de tarification
- 4) Repérer et identifier les conventions d'indemnisation
- 5) Calculer un coefficient réduction majoration (bonus malus)

Programme

Session 1 : Initiation à l'assurance automobile :

1. L'origine, les caractéristiques et les enjeux de l'assurance obligatoire automobiles ,
2. Distinction des différents risques RC, dommages et les critères de tarification
3. Particularité des NVEI et leur obligation
4. L'usage du véhicule expérience du conducteur
5. Calcul d'un Coefficient Réduction Majoration
6. Les modalités d'indemnisation et les différentes conventions d'assurance