

PROGRAMME

CYCLE COMPLET DIEN CHAN

(Présentiel)

ANIME PAR :



M. Loïc BORNE

La formation sera assurée par Loïc BORNE, praticien et formateur en multi-réflexologie depuis 2010, fondateur de France Réflexologie, XO Campus, XO Gestion, France Diên Châm. Certifié en réflexologie auriculaire (GLEM / REF LYON / C. Ponsard), faciale (niveau 10+ validé par le Pr Bui Quoc Chau), plantaire et relaxologie (CLK).

PUBLIC :

Formation ouverte à un public de réflexologue, thérapeute, accompagnant, professionnel de santé. Personne en reconversion professionnelle ayant un projet professionnel dans les métiers de la réflexologie.

NOMBRE DE PARTICIPANTS :

1 - 5

OBJECTIF GÉNÉRAL :

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de pratiquer la réflexologie faciale (méthode Diên Châm niveaux I, IV adaptée aux besoins de ses clients. Le stagiaire disposera également de toutes les informations pour démarrer son activité professionnelle.

OBJECTIFS OPERATIONNELS

A l'issue des différents modules de la formation, le stagiaire sera capable de :

- Comprendre l'histoire de la réflexologie faciale, ses protagonistes et le cadre légal
- Acquérir les connaissances anatomiques principale du visage
- Identifier les barrières à la pratique de la réflexologie faciale et les contre-indications
- Comprendre les interactions entre l'anatomie / physiologie et la réflexologie faciale
- Utiliser les 15 outils de base de la méthode
- Apprendre les 8 portes d'activations du Diên Châm et le principe du Tuy
- Acquérir la connaissance des différents modes de stimulations des zones réflexes et points fixe avec les outils adaptés
- Différencier un point fixe d'un point vivant
- Apprendre à repérer et stimuler les 40 points fixes / principaux BQC
- Acquérir la connaissance des principales projections somatotopiques du corps et des organes sur le visage (localisation des différents systèmes du corps humain)
- Appliquer un 6 zones yin / yang ou lymphatique
- Connaitre les principes et la philosophie du RBDC (Réflexe Beauté Diên Châm
- Découvrir et utiliser les différents outils adaptés à la pratique beauté du DC
- Donner une définition au stress. C'est quoi ? Fonction ?
- Apprendre et réaliser un interrogatoire préalable à la séance
- Utiliser les formules BQC personnalisées et adaptées à la demande de son client ou patient

Entreprendre, coopérer. Vivez l'expérience !



- Réaliser des séances complètes de réflexologie faciale

Perfectionnement :

- Equilibrer le système neurovégétatif avec la réflexologie faciale
- Les grands principes du Yin et du Yang appliqué au Diên Châm
- Utiliser la technique de respiration du yin-Yang Qi Kong du Pr Bui Quoc Chau
- Découvrir le fonctionnement des triangles de point BQC sur le visage
- Utiliser 10 zones multi-réflexologique complémentaires sur le corps & visage
- Savoir dérouler un interrogatoire et créer ses propres formules de points BQC.
- Découvrir le fonctionnement et activation des principales « similitudes de forme » Proposées par le Pr Bui Quoc Chau
- Utiliser le moxas naturel et électrique sur le corps et le visage
- Utilisation du moxa électrique + matériel de stimulation électrique en partenariat avec la SEDATELEC
- Accompagner ses clients avec une approche terrain / physiologie

Le projet professionnel :

- Découvrir le marché du bien-être en France
- Se poser les bonnes questions et identifier ses véritables besoins pour créer son activité
- Créer son identité / sa marque pour s'incarner comme professionnelle de la réflexologie
- Trouver des locaux pour travailler ou se déplacer ?
- Connaître les grands principes du marketing pour se faire connaître
- Identifier ses points forts, les axes d'amélioration pour atteindre ses objectifs
- Mieux se connaître pour mieux accompagner ses clients / son ADN
- Apprendre à se donner des objectifs clairs
- S'approprier les outils et techniques permettant de développer une communication positive et des actions commerciales efficaces / réseaux sociaux, blog, YouTube ...
- Définir les axes de travail et les plans de progression associés en fonction de ses objectifs
- Comment trouver et « cultiver » ses premiers clients
- Découvrir des outils professionnels pour promouvoir et gérer son activité plus facilement tout en gagnant du temps.
- Présenter son projet professionnel

PRÉREQUIS :

Cette formation est ouverte à tout public.

Un entretien préalable à l'inscription avec le responsable pédagogique permettra de connaître le projet professionnel ou personnel du stagiaire en relation avec la réflexologie. Confirmera également le bon choix de ce cycle de formation.

L'entretien pourra se faire en présentiel ou par téléphone selon vos possibilités.

"La réflexologie faciale s'appuie sur l'anatomie et la physiologie humaine. Nous recommandons la révision ou la mise à niveau de vos connaissances"

CONTENU DU PROGRAMME :

- Comprendre l'histoire de la réflexologie faciale, ses protagonistes et le cadre légal
- Acquérir les connaissances anatomiques principale du visage

Entreprendre, coopérer. Vivez l'expérience !

- Identifier les barrières à la pratique de la réflexologie faciale et les contre-indications
- Comprendre les interactions entre l'anatomie / physiologie et la réflexologie faciale
- Utiliser les 15 outils de base de la méthode
- Apprendre les 8 portes d'activations du Diên Châm et le principe du Tuy
- Acquérir la connaissance des différents modes de stimulations des zones réflexes et points fixe avec les outils adaptés
- Différencier un point fixe d'un point vivant
- Apprendre à repérer et stimuler les 40 points fixes / principaux BQC
- Acquérir la connaissance des principales projections somatotopiques du corps et des organes sur le visage (localisation des différents systèmes du corps humain) Appliquer un 6 zones yin / yang ou lymphatique
- Dérouler un protocole bien-être pour ses clients
- Connaitre les principes et la philosophie du RBDC (Réflexe Beauté Diên Châm)
- Evaluer un trouble yin ou yang
- Découvrir et utiliser les différents outils adaptés à la pratique beauté du DC
- Connaitre la physiologie, l'anatomie de la peau et de ses déséquilibres
- Etablir un protocole approprié à sa clientèle (rides, cicatrices, acné, cellulite, taches, cernes, poches sous les yeux, problèmes de poids, cheveux...)
- Sensibiliser à l'importance de l'alimentation adaptée aux déséquilibres
- Prévenir et retarder les processus de vieillissement
- Donner une définition au stress. C'est quoi ? Fonction ?*
- D'identifier, nommer les principaux systèmes , parties et organes du corps humain, d'en expliquer le rôle et le fonctionnement.
- De mesurer des paramètres vitaux : le pouls, la fréquence respiratoire.
- De décrire et expliquer les liens métaboliques de bases entre les organes, l'homéostasie.
- De décrire les processus du stress, de l'inflammation, de la douleur, la régulation du poids.
- Apprendre et réaliser un interrogatoire préalable à la séance
- Utiliser les formules BQC personnalisées et adaptées à la demande de son client ou patient
- Réaliser des séances complètes de réflexologie faciale

Perfectionnement :

- Equilibrer le système neurovégétatif avec la réflexologie faciale
- Les grands principes du Yin et du Yang appliqué au Diên Châm
- Utiliser la technique de respiration du yin-Yang Qi Kong du Pr Bui Quoc Chau
- Découvrir le fonctionnement des triangles de point BQC sur le visage § Utiliser 10 zones multi-réflexologique complémentaires sur le corps & visage § Savoir dérouler un interrogatoire et créer ses propres formules de points BQC.
- Découvrir le fonctionnement et activation des principales « similitudes de forme » Proposées par le Pr Bui Quoc Chau
- Utiliser le moxas naturel et électrique sur le corps et le visage
- Utilisation du moxa électrique + matériel de stimulation électrique en partenariat avec la SEDATELEC
- Accompagner ses clients avec une approche terrain / physiologie

Le projet professionnel :

- Découvrir le marché du bien-être en France

Entreprendre, coopérer. Vivez l'expérience !

- Se poser les bonnes questions et identifier ses véritables besoins pour créer son activité § Créer son identité / sa marque pour s'incarner comme professionnelle de la réflexologie § Trouver des locaux pour travailler ou se déplacer ?
- Connaître les grands principes du marketing pour se faire connaître
- Identifier ses points forts, les axes d'amélioration pour atteindre ses objectifs
- Mieux se connaître pour mieux accompagner ses clients / son ADN
- Apprendre à se donner des objectifs clairs
- S'approprier les outils et techniques permettant de développer une communication positive et des actions commerciales efficaces / réseaux sociaux, blog, YouTube ...
- Définir les axes de travail et les plans de progression associés en fonction de ses objectifs
- Comment trouver et « cultiver » ses premiers clients
- Découvrir des outils professionnels pour promouvoir et gérer son activité plus facilement tout en gagnant du temps.

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES :

- Méthode pédagogique expositive
- Méthode démonstrative
- Méthode interrogative
- Méthode active

Moyens et supports pédagogiques :

- Formation 5 personnes maximum
- Présentation théorique magistrale
- Outils nécessaire à la pratique du Diên Châm
- Support de cours + classeur, schémas et illustrations
- Fascicules détaillés et illustrés de nombreux schémas
- Alternance de démonstrations et de pratiques guidées par le formateur
- Refaire les bons gestes par binôme
- Documents complémentaires en pdf (schémas, documents, protocoles...) dans un espace partagé sur internet
- Film / Chaîne youtube (France Diên Châm)

Module "réussir son projet professionnel":

- Support de cours

MODALITÉS D'ÉVALUATION / CERTIFICATION FINALE :

Un quizz est organisé chaque matin pendant 1 heure. A tour de rôle, sous forme de jeu, les stagiaires doivent répondre aux questions posées par le formateur. En fin de chaque journée une validation des acquis est organisée en binôme sur des cas pratiques

Dispositif d'évaluation du module : Diên Châm

Un questionnaire final écrit avec 50 questions est organisé le sixième jour de la formation pour évaluer les acquis théoriques. Un résultat de réponses juste de 70% est demandé pour valider ce module de réflexologie faciale (Diên Châm). En cas d'échec il devra repasser cette évaluation en distancielle. Le résultat de son évaluation sera indiquée sur l'attestation de formation.

Pratique des acquis et des bons gestes de chaque stagiaire par binôme associé à une étude de cas imposée validée par le formateur / praticien.

Entreprendre, coopérer. Vivez l'expérience !



CAMPUS
Réflexologie & Formation

Loïc BORNE
0760231698
xocampus@gmail.com



Evaluation du module : "Projet professionnel"

Une présentation finale est organisée le dernier jour de la formation pour chaque stagiaire permettant d'exposer son projet et / ou ses réflexions sur la mise en place de son activité. Une grille reprenant les éléments principaux à intégrer (Forme juridique, nom, accroche, présentation, argumentations, réponse aux objections.

DURÉE : 18 dates - 144 heures

LIEUX DES SESSIONS :

Nous sommes basé à Bron (69500).

Nous proposons cette formation sur toute la France et pays francophone en présentielle.

Nous la proposons également en Vietnamien sur demande et évaluation des besoins.

ACCESSIBILITE :

Cette formation est ouverte à toutes et à tous. Nous nous adaptons.

Personne en situation de handicap : Merci de nous contacter pour que nous puissions prendre en compte vos besoins particuliers.

COÛT :

Intra : Nous consulter

Inter : 3 312,00 € par participant

Entreprendre, coopérer. Vivez l'expérience !